

La Charte AngelSquare

Préambule

Pour maximiser les chances de succès des meilleurs entrepreneurs, les règles de l'investissement en startups doivent être bousculées.

Un bon Business Angel noue des liens de long terme avec des entrepreneurs dont il partage les valeurs. Il leur apporte son temps, son expérience, son réseau, son argent, il les accompagne et les soutient.

De ces principes fondamentaux de bonne gouvernance et d'intégrité naîtront les plus grands succès entrepreneuriaux de demain.

AngelSquare veut changer la donne, en facilitant la rencontre entre les meilleurs entrepreneurs et les meilleurs Business Angels, et en fournissant les outils qui maximisent les chances de succès des histoires entrepreneuriales que nous faisons naître.

Cette charte définit les valeurs et principes fondateurs d'AngelSquare qui doivent être partagés par nos membres, entrepreneurs comme Business Angels, afin de garantir une collaboration harmonieuse entre eux.

La charte des Business Angels

Pour permettre aux entrepreneurs les plus prometteurs d'attirer les Business Angels qui leur correspondent le mieux, nous sélectionnons avec soin les Business Angels qui contribueront au succès de la communauté AngelSquare.

Pour devenir membre d'AngelSquare, un Business Angel doit partager sincèrement les valeurs et les ambitions d'AngelSquare:

Expérience

Avant d'investir leur argent, les Business Angels membres d'AngelSquare investissent du capital humain (temps, réseau, expérience...) dont profitent pleinement les entrepreneurs sur lesquels ils misent. Or pour que cette transmission de capital humain soit possible, il faut que l'investisseur connaisse les différentes étapes de la vie d'une entreprise, que ce soit par son expérience d'entrepreneur ou de Business Angel.

Par conséquent, AngelSquare sélectionne ses membres Business Angels notamment sur leur parcours professionnel, sur leur expérience en tant qu'investisseur, sur leurs expertises sectorielles, sur leur réputation, sur leur capacité à ouvrir des portes aux entrepreneurs...

Bref, sur leur capacité à être les meilleurs partenaires des entrepreneurs !

Diversité

Trouver le(s) Business Angel(s) qui correspondent le mieux à sa startup est un facteur clé de succès pour les jeunes entrepreneurs. C'est pourquoi chez AngelSquare, nous donnons beaucoup d'importance à la diversité des profils de nos Business Angels.

Cette diversité permet aux entrepreneurs de tous secteurs d'activité et de tous profils de rencontrer les Business Angels qui leur correspondent le mieux.

C'est ainsi que nous construisons, jour après jour, la communauté de Business Angels de référence.

Cooptation

Pour garantir la qualité des profils des Business Angels membres d'AngelSquare, nous nous basons aussi sur la cooptation et sur le partage de nos valeurs. Les membres d'AngelSquare peuvent inviter leurs amis Business Angels, ce qui leur permet d'intégrer à leur tour la communauté AngelSquare.

Une démarche communautaire et participative

Si AngelSquare est capable de repérer les meilleurs entrepreneurs, et de les faire rencontrer les meilleurs Business Angels, c'est parce que nous comptons sur l'implication de nos membres.

Nous accordons en effet beaucoup d'importance aux recommandations de nos Business Angels, à tel point que beaucoup des startups financées par nos Business Angels nous ont été sélectionnées et recommandées... par la communauté AngelSquare!

Nous attendons donc des Business Angels membres d'AngelSquare qu'ils soutiennent les entrepreneurs dans lesquels ils croient, et qu'ils en soient les premiers ambassadeurs au sein de la communauté AngelSquare. Ils peuvent aussi contribuer à l'évaluation des startups sur AngelSquare en partageant leurs avis et leurs commentaires, permettant ainsi de repérer efficacement les entrepreneurs les plus prometteurs.

Ils doivent également faire leurs meilleurs efforts pour échanger cordialement avec les entrepreneurs rencontrés sur AngelSquare, être réactifs, aider la communauté en partageant leurs avis sur les entrepreneurs rencontrés etc...

Notre plus grande fierté est d'être recommandés par les membres de notre communauté, qu'ils soient entrepreneurs ou Business Angels. Nos Business Angels sont heureux de participer à la réussite d'AngelSquare, et le font savoir autour d'eux !

Bonne conduite & Déontologie

Nous attendons de nos membres, Business Angels comme entrepreneurs qu'ils attachent autant d'importance que nous aux principes de bonne gouvernance et d'intégrité, indispensables au succès des histoires entrepreneuriales qu'AngelSquare fait naître.

Nos membres doivent donc absolument respecter les règles élémentaires de la politesse, de l'honnêteté, du respect, afin de favoriser des échanges harmonieux et constructifs entre tous les membres de notre communauté.

Nous nous réservons le droit d'exclure un membre si son comportement contrevient à nos valeurs.

Capacité financière

Nous attendons des Business Angels membres d'AngelSquare qu'ils investissent au moins 50k€ par an dans des startups.

Charles Degand, Président d'AngelSquare

